

LA INDUSTRIA NÁUTICA NACIONAL

La **Asociación de Industrias, Comercio y Servicios Náuticos** (ADIN) ha publicado un informe en el que se recogen las cifras de negocio de los últimos cuatro años.

El valor aproximado de la producción de embarcaciones asciende a 152 millones de euros en 2003, lo que supone un incremento de casi un 8% respecto al ejercicio anterior. Esta cifra supera la tasa del PIB nacional, que asciende a un 2,4% en el conjunto de la Economía española.

Naves de vela o motor. Su producción aumentó más de un 15% en 2003 y la de neumáticas registró un descenso de un 2,4%, cifras que invierten la tendencia dominante en 2002, en el que la producción de embarcaciones neumáticas creció un 6%, mientras que la correspondiente a embarcaciones de vela y motor disminuyó cerca del 4%. La media global de crecimiento de la producción en 2003 ascendió a un 5,4%, por encima del 1,6% registrado en el año anterior. Por unidades de producción, el número de embarcaciones deportivas y de recreo ascendió a 7.191 unidades, de las cuales, más de la mitad eran neumáticas y el resto correspondió a barcos de vela o motor.

Embarcaciones de motor. La producción constituye alrededor del 75% del total de la producción registrada dentro del subsector de vela o motor, con 2.544 unidades de un total integrado por 3.406 embarcaciones. La fabricación de este tipo de embarcaciones durante 2003 se concentró en torno a las esloras más pequeñas (hasta de 7,5 m) cuya producción representa el 67,5% del total. Dentro de este porcentaje, destacó el protagonismo de las embarcaciones entre 5 y 7,5 m de eslora, cuya producción superó el 40%. Sin embargo, en relación con 2002, la producción se orientó hacia esloras de mayor envergadura ya que, durante este período, el porcentaje de embarcaciones hasta de 7,5 m representó más de un 70% del total. La proporción de barcos de entre 7,5 y 15 m en 2003 pasó de un 21,9% en 2002 a prácticamente un

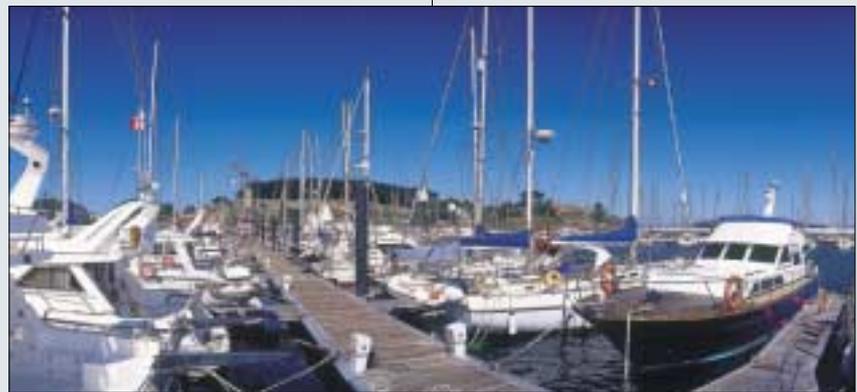
30%, factor que ha provocado un aumento del valor de la producción sin que sea significativo el aumento de embarcaciones fabricadas.

Embarcaciones de vela. Dentro del subsector de vela y motor, ascienden a 862 unidades. En este segmento, la producción se concentra en torno a esloras más pequeñas, un 90,5% de la producción total (crecimiento de un 130% respecto a 2003). La expansión de la vela deportiva en España, con nuevos segmentos de usuarios, es la base para el desarrollo de un notable crecimiento.

El número de fabricantes que operan en torno a su producción as-

ciende a 44, cifra que representa un aumento de casi el 5% respecto a 2002. El mercado de accesorios (123 empresas) no ha registrado cambios en el último año.

ciende a 44, cifra que representa un aumento de casi el 5% respecto a 2002. El mercado de accesorios (123 empresas) no ha registrado cambios en el último año.



ciende a 44, cifra que representa un aumento de casi el 5% respecto a 2002. El mercado de accesorios (123 empresas) no ha registrado cambios en el último año.

IMPORTACIONES

El valor de las importaciones en el subsector de compra-venta de embarcaciones superó los 200 millones de euros en 2003 (descenso del 10,9% en relación al año anterior). En términos de unidades, el total de importaciones ascendió a 5.297 embarcaciones (descenso del 16,4% también respecto a 2002). Esta disminución se ha debido, en gran parte, a la notable reducción de importaciones de embarcaciones de vela-motor, valorada en más del 30%. La principal causa de este descenso ha sido el aumento de la producción nacional de embarcaciones deportivas y de pequeña eslora. Esto supone un aumen-

to en las cuotas de demanda interna, que quedan cubiertas por la industria nacional, y apunta a una reactivación del sector. En lo que respecta a embarcaciones de gran eslora, el volumen de importaciones se ha mantenido e incluso ha aumentado.

En cuanto a su tipología, la importación de embarcaciones neumáticas ha disminuido en un 1,2%. Los barcos de motor, por su parte, constituyen más del 80% de las unidades importadas dentro del sector vela-motor. Entre éstas, las embarcaciones de pequeña eslora protagonizan la demanda. Las embarcaciones de hasta cinco metros representan casi un 40% del total de importaciones, mientras que las de esloras entre 5 y 7,5 m constituyen una fracción similar. El subsector de embarcaciones de motor revela nuevamente la disminución de las importaciones de unidades pequeñas como respuesta al aumento de la oferta de los astilleros nacionales. En el sector de embarcaciones de vela (cifra más destacada de importaciones) corresponde a unidades entre 7,5 y 12 m (un 37,9% del total) seguida, a su vez, por los barcos entre 12 y 15 m, que superan un 30% de la demanda.

La importación de **motores** constituye buena parte de la cifra total de transacciones dentro del sector de Náutica deportiva y de recreo. En el caso de los equipos fueraborda, las importaciones aumentaron un 2% en 2003 alcanzando casi 13.000 unidades. Se apunta así una reactivación del sector ya que en años anteriores

los porcentajes eran negativos. La mayoría de estos motores son de baja potencia y, sobre todo, entre 3 y 12 kW, un 30,6% del total. Los de potencia media incluyen motores entre 30 y 45 kW (10%), entre 20 y 30 kW (9,2%) y entre 45 y 74 kW (9,4%). Las importaciones de motores de más de 110 kW representaron el 8,1%. El valor total aproximado de las transacciones comerciales se acercó a los 70 millones de euros (un 3,7% más que en 2002).

El sector comprende un amplio abanico de actividades relacionadas con la práctica de la navegación. Entre las principales líneas se encuentran los subsectores de fabricación y compra-venta de embarcaciones, explotación de puertos deportivos, alquiler de barcos, mantenimiento y comercio de accesorios náuticos.

El balance general de las cifras revela una tendencia expansiva durante los últimos años. El periodo comprendido entre 1997 y 2001 registró el nivel de crecimiento más importante con un aumento medio de la producción de casi un 25% anual. A partir de 2002, las cifras mantienen una

línea positiva con moderado crecimiento.

EXPORTACIONES

El sector dedicado a la venta de embarcaciones ha registrado un balance negativo en la cuota de exportaciones respecto a 2002. En total, la cifra de naves destinadas al mercado exterior descendió casi un 8% respecto a 2002 situándose en 3.467 unidades.

El análisis por *tipo de embarcación* refleja variaciones en las tendencias. La mayoría de naves exportadas fueron neumáticas (un 65,2% del total) aunque se produjo un descenso de la demanda exterior de casi un 25% respecto al ejercicio precedente, factor que determinó el descenso global en exportación respecto a 2002. Los barcos de vela y motor, por su parte, registraron un aumento de la demanda externa de más de la mitad con un total de 1.206 unidades.

En cuanto a las *embarcaciones a motor*, la cifra total de unidades destinadas al mercado exterior ascendió casi a 800, lo que supone un 66,2% del total de las exportaciones del subsector vela-motor. Un tercio de estas

embarcaciones tienen entre 5 y 7,5 metros de eslora y una fracción similar corresponde a unidades de entre 7,5 y 12 metros. Estas cifras representan un cambio considerable respecto a 2002 en el que los porcentajes fueron de un 58,3% y un 20% respectivamente.

La *exportación de embarcaciones de vela* aumentó notablemente en 2003, pasando de 26 unidades en 2002 a 408 embarcaciones. Estas cifras, sin embargo, se han visto influidas por la ampliación de la muestra de referencia. En cuanto a su tipología, la exportación se concentró en embarcaciones pequeñas dado que, casi en su totalidad, no superan los cinco metros.

Las exportaciones del resto de empresas que operan en el sector español de Náutica aumentaron un 6,3% en 2003, resultado que constituye un reflejo de la estrategia de expansión internacional llevada a cabo por los empresarios del sector náutico en los últimos años. De este modo, se consolida la presencia de las empresas españolas en el mercado internacional. ■



VIKING®

Rociadores
Válvulas
Accesorios
Sistemas

Liderando la protección contra incendios en la industria

Cuando necesite proteger almacenes en altura, no lo dude:

El rociador K25 de Viking le permite cubrir productos almacenados en estanterías hasta 12,2 m de altura, en edificios de hasta 13,7 m, sin necesidad de rociadores en niveles intermedios. Eficacia, economía y versatilidad.

Y ahora, por primera vez, también se pueden instalar en frigoríficos. (Aprobado por UL para este uso).

Para situaciones menos exigentes, disponemos de rociadores de modo control K17, "Gota Gorda", y ESFR K14 montantes y colgantes.

Solicite asesoramiento sin compromiso. Nuestro departamento técnico le ayudará a encontrar la mejor solución para su caso.

Para obtener más información, póngase en contacto con su distribuidor más cercano, o llame a nuestro centro de servicio para España, Portugal y Latinoamérica: C/ Mar Cantábrico, 10 - P. I. San Fernando I - San Fernando de Henares E-28830 Madrid - España

Tel.: +34 91 677 83 52 - Fax: +34 91 677 84 98

E-mail: vikingspain@vikingcorp.com